

## vibe übernimmt operatives Geschäft von ocaj und setzt starke Impulse für E-Mobilität

- **Nahtloser Übergang:** vibe übernimmt die Betreuung aller ocaj-Abos und sorgt für erstklassiges Service.
- **E-Mobilität all-inclusive:** vibe stärkt und baut seine Marktführerschaft im Abo-Geschäft weiter erfolgreich aus.
- **Neue Lösungen:** ocaj konzentriert sich zukünftig auf neue Geschäftsmodelle und Softwarelösungen für den Automobilmarkt sowie individuelle Flottenlösungen für Fuhrparks ab 50 Fahrzeugen zur Lang und Kurzzeitmiete.
- **Neue Dynamik:** Viele neue Modelle sowie Hersteller-Fokus auf CO2-Bilanz befördern Elektromobilität.

Wien/Wels, 25. Februar 2025 – vibe moves you, Österreichs führender Anbieter für E-Autos im Abo mit der größten E-Flotte des Landes, übernimmt ab Februar das operative Geschäft von ocaj, einem erfolgreichen Welser Start-up für Autoabos. Sämtliche Abo-Kund:innen von ocaj werden künftig von vibe betreut und profitieren somit vom erstklassigen After-Sales-Service. ocaj widmet sich verstärkt der Entwicklung von neuen Geschäftsmodellen für den Automotive-Markt.

### Ein starkes Signal für E-Mobilität im Abo

Durch die Übernahme der Abonnements bietet vibe künftig noch mehr Menschen die Möglichkeit, Elektromobilität unkompliziert und flexibel zu erleben. Das all-inclusive Angebot mit umfassenden Leistungen – von Wartung über Versicherung bis hin zu digitalen Tools – ermöglicht ein völlig sorgenfreies Mobilitätserlebnis. Eine nahtlose Weiterführung aller bestehenden Abos sowie der erstklassige Kundenservice stehen dabei an oberster Stelle. *„Unser Ziel ist es, Kund:innen nicht nur ein sorgenfreies Mobilitätserlebnis zu bieten, sondern gemeinsam mit Partnern wie ocaj den Markt aktiv zu gestalten. Unsere Stärke liegt in der Verbindung von operativer Exzellenz und strategischem Know-how“*, betont Martin Rada, Geschäftsführer von vibe.

## Strategische Partnerschaft als Wachstumsmotor

ocay verbindet diesen Schritt mit einer strategischen Neuausrichtung: Das Unternehmen wird sich künftig der Entwicklung von KI-gestützten Softwarelösungen widmen, die speziell auf Auto-Abo-Anbieter, Flottenbetreiber und Vermieter, sowie individuelle Flottenlösungen ab 50 Fahrzeugen für Lang und Kurzzeitmiete, zugeschnitten sind. *„Wir freuen uns, dass wir diesen Schritt mit vibe umsetzen. Unsere Unternehmen sind fast zeitgleich an den Start gegangen und pflegen seit jeher eine respektvolle Geschäftsbeziehung. Wir sehen großes Potenzial in der Kombination von Abo-Services und Elektromobilität und wissen, dass vibe mit seiner Expertise die optimale Betreuung der ocay-Kund:innen sicherstellen wird“*, erklärt Stefan Leeb, Geschäftsführer von ocay.

Mit dieser Zusammenarbeit setzen vibe und ocay ein klares Zeichen, unterstreicht Rada: *„Die Verbindung von Elektromobilität und Auto-Abo ist das Kernthema der neuen Mobilität. Wir freuen uns, dass wir mit so tollen Neuigkeiten in dieses Jahr starten. Wir heißen alle ocay-Kund:innen herzlich willkommen und sind stolz darauf, das nächste Kapitel einer österreichischen Erfolgsgeschichte schreiben zu können.“*

## Angebot an Elektrofahrzeugen wächst rasant

Allen gegenwärtigen Diskussionen zum Trotz wird sich die Elektromobilität dynamisch entwickeln. Viele Hersteller haben zahlreiche neue Modelle angekündigt und das Angebot wird vielfältig: Kleinere und günstigere Fahrzeuge sowie größere Reichweiten werden den Markt ankurbeln. Schon im laufenden Jahr 2025 werden in Österreich 85 neue Elektrofahrzeuge von 48 Herstellern präsentiert und laut einer Studie der etablierten Marktforscher von Dataforce zufolge, wird der Anteil an Elektrofahrzeugen bei den Neuzulassungen auf über 24 % Prozent steigen. *„Wir sind sehr davon überzeugt, dass immer mehr Menschen und Unternehmen die Vorteile des elektrischen Fahrens für sich entdecken und vibe zeigt, wie einfach und komfortabel es sein kann“*, so Martin Rada.

---

### Medienkontakte:

Katharina Wirth-Gorbach

E-Mail: [katharina@vibemovesyou.com](mailto:katharina@vibemovesyou.com)

[www.vibemovesyou.com/press](http://www.vibemovesyou.com/press)

Stefan Leeb

E-Mail: [s.leeb@ocay.at](mailto:s.leeb@ocay.at)

[www.ocay.at](http://www.ocay.at)

### **Über vibe moves you:**

Mit einem innovativen Abo für Elektroautos bietet vibe seit 2019 ein neues Auto-Erlebnis: Ohne Aufwand, ohne Risiko, ohne langfristige Verpflichtung – dafür mit Zukunftstechnologie, grüner und digital. Zu einem all-inclusive Monatspreis können online die aktuellsten E-Autos der Top-Marken sowie gebrauchte Stromer abonniert werden. Das Abo von vibe überzeugt durch flexible Laufzeiten mit Modellwechsel-Option und richtet sich vorwiegend an Unternehmen. Zugleich punktet revibe als Gebrauchtwagen-Abo mit günstigen Monatsmieten. Beide Varianten bieten einen transparenten Monatspreis ohne Anzahlung oder Nebenkosten. Volles Service vom Schadensmanagement bis hin zum Reifenwechsel. Mehr als 3.500 zufriedene Kund:innen setzen bereits auf vibe – und täglich werden es mehr.

### **Über ocaj – one car a year**

Das Unternehmen wurde 2020 von Stefan Leeb, Michael Raberger und Bernhard Aichinger gegründet und ging im Februar 2021 auf den Markt. ocaj Autoabo entwickelte ein innovatives Konzept, das sich im Vergleich mit anderen, nachfolgenden Anbietern vor allem darin unterscheidet, dass ocaj All Inclusive Abos anbietet - sprich alle Kosten außer das Tanken sind inkludiert, der Abnehmer bekommt garantiert ein neues Auto und zahlt eine fixe Flatrate. Zur Auswahl stehen im Rahmen einer Multibrand-Strategie über 25 Automarken. Dem Welser Startup-Unternehmen gelang es mit diesem Konzept für alle Geschäftspartner - Automobilhersteller, Autoabo-Anbieter und Konsumenten – einen Vorteil bei dieser Partnerschaft zu bieten. Der Boom ließ nicht lange auf sich warten und ocaj wurde zu einem der führenden Auto-Abo Anbieter in Österreich und konnte mit zahlreichen Kooperationen aufwarten.

