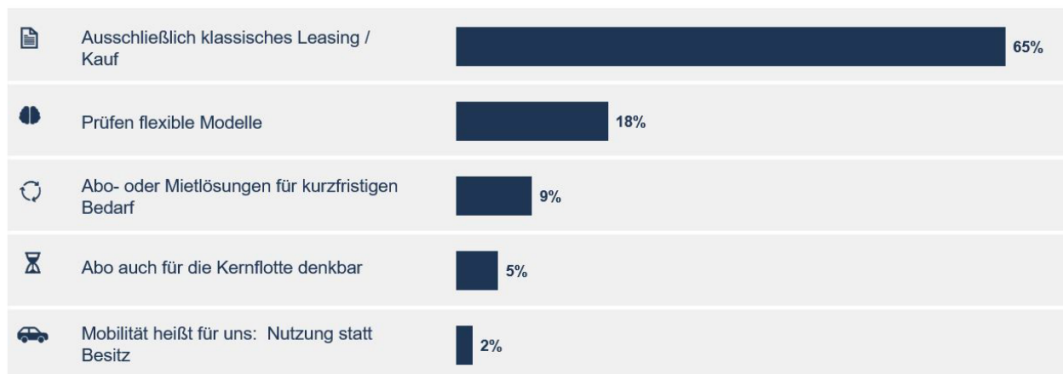


## Flexibilität ist Trumpf: Immer mehr Fuhrparkmanager haben den „vibe“

Klassisches Leasing dominiert – flexible Modelle bleiben (noch) im Hintergrund

Wie flexibel sollte Mobilität heute und in Zukunft sein?

### Aktuelle Flexibilität in deutschen Fuhrparks



DATAFORCE

Alle Befragten, n=201

- Abo statt Leasing: 35 Prozent der Fuhrparks wollen neue Wege gehen
- Per E-Auto-Abo von den neuesten Technik-Trends profitieren
- Dataforce-Umfrage im Auftrag von *vibe moves you*

Wien, 09.10.2025 – Abonnieren statt leasen: Immer mehr Fuhrparkmanager in Deutschland setzen auf flexible Mobilitätslösungen. Schon jetzt will ein gutes Drittel der Flottenprofis neue Wege jenseits klassischer Kauf- und Leasingmodelle gehen – oder ist sogar schon in Richtung Zukunft aufgebrochen. Dies ist eine der Erkenntnisse einer Umfrage unter mehr als 200 Fuhrparkmanagern in Deutschland, die Dataforce im Auftrag von *vibe moves you* durchgeführt hat: Österreichs

**DEIN  
E-AUTO  
IM ABO!**



**führendem Anbieter von Elektroauto-Abonnements, der jetzt auch in Deutschland an den Start geht.**

Zwar bleiben Leasing und Kauf für 65 Prozent der befragten Fuhrparkmanager bei der Zusammenstellung ihrer Flotten vorerst noch erste Wahl. Die übrigen 35 Prozent aber sind offen für Neues: 18 Prozent der befragten Flottenmanager prüfen derzeit flexible Lösungen, neun Prozent nutzen schon jetzt Abo- oder Mietangebote, um einen kurzfristigen Bedarf an Fahrzeugen abzudecken, und fünf Prozent der Befragten können sich vorstellen, Abomodelle auch für ihre Kernflotte zu nutzen.

„Flexibilität ist Trumpf: Immer mehr Flottenprofis wollen sich nicht mehr jahrelang an Leasingverträge binden, sondern suchen nach neuen Lösungen, die auf ihre individuellen Mobilitätsbedürfnisse zugeschnitten sind. Hier kommen moderne Angebote wie unser Elektroauto-Abo ins Spiel“, sagt Martin Rada, Managing Director von **vibe moves you**. „Für die Kunden bietet sich dadurch auch die Chance, vom technischen Fortschritt im Bereich der E-Mobilität zu profitieren. Immer mehr Reichweite, immer kürzere Ladezeiten: Die Entwicklung schreitet rasend schnell voran – und unsere Kunden kommen stets in den Genuss der neuesten Technik.“

**vibe moves you** ist 2019 in Österreich an den Start gegangen und hat sich seitdem zum führenden Anbieter von Elektroauto-Abonnements in der Alpenrepublik entwickelt. Diese Erfolgsgeschichte will das Unternehmen ab diesem Herbst auch in Deutschland wiederholen. Kunden können dabei ganz nach ihren individuellen Bedürfnissen flexibel zwischen unterschiedlichen Modellen, Freikilometern und Laufzeiten wählen – immer elektrisch und maximal flexibel, ohne Aufwand, Risiko und langfristige Verpflichtung.

Neben dem Fahrzeugabonnement für vollelektrische Neufahrzeuge bietet **vibe moves you** auch Elektroautos aus zweiter Hand im Abo an: Das innovative Gebrauchtwagenprogramm **revibe** punktet ebenfalls mit Flexibilität, attraktiven Konditionen, voller Kostenkontrolle – und dem guten Gefühl, noch nachhaltiger unterwegs zu sein.

Als Anbieter vollelektrischer Auto-Abos will **vibe moves you** die Mobilitäts- und Antriebswende vorantreiben. Dabei kommt es auch auf die Aufgeschlossenheit der Fuhrparkprofis für neue Mobilitätslösungen und Geschäftsmodelle an – und die Dataforce-Studie zeigt, dass viele von ihnen schon jetzt den passenden „vibe“ haben. Weitere Einzelheiten der Studie werden in den kommenden Wochen veröffentlicht.

**DEIN  
E-AUTO  
IM ABO!**



**Medienkontakt:**

Katharina Wirth-Gorbach

Head of Marketing & PR

[medien\\_de@vibemovesyou.com](mailto:medien_de@vibemovesyou.com)

**Über *vibe moves you***

**vibe** elektrisiert: Mit einem innovativen Abo für Elektroautos setzt das junge Unternehmen aus Wien einen starken Impuls für ein neues Auto-Erlebnis: Ohne großen Aufwand, ohne Risiko, ohne langfristige Verpflichtung – dafür mit Zukunftstechnologie, nachhaltig und digital. Zu einem all-inclusive Monatspreis können online die aktuellsten E-Autos der Top-Marken sowie gebrauchte Stromer abonniert werden. Das Abo von **vibe** überzeugt durch die flexiblen Laufzeiten mit Modellwechsel-Option, während **revibe** als Gebrauchtwagenabo mit einer festen Dauer und günstigeren Monatsmieten besticht. Beide Varianten bieten einen transparenten, einfach planbaren Monatspreis ohne Anzahlung oder Nebenkosten. Volles Service vom Schadensmanagement bis hin zum Reifenwechsel. Mehr als 3.500 zufriedene Kunden setzen bereits auf **vibe** und täglich werden es mehr. Weitere Details auf [www.vibemovesyou.com](http://www.vibemovesyou.com).

**DEIN  
E-AUTO  
IM ABO!**